

Eventprojektleder med stærk kommerciel forståelse

Vil du skabe events, der både imponerer kunderne og skaber værdi for forretningen?

LOKATION

København, Danmark

ANSÆTTELSESFORM

Fuldtid

TILTRÆDELSE

Hurtigst muligt / efter aftale

Hos K13 Events søger vi en erfaren og resultatorienteret **Eventprojektleder**, som kan kombinere professionel eventafvikling med stærke kompetencer inden for salg, kunderådgivning og økonomisk forståelse.

Vi leder efter en profil, der ikke blot kan koordinere og afvikle events, men som også forstår værdien af gode leverandøraftaler, korrekt prissætning og langsigtede kunderelationer.

01 Om stillingen

Som Eventprojektleder bliver du ansvarlig for hele processen fra den første kundedialog til den endelige afvikling af eventet. Du skal kunne identificere kundernes behov, omsætte dem til attraktive løsninger og sikre, at projekterne gennemføres inden for budget og med fokus på både kvalitet og indtjening.

Du bliver en vigtig sparringspartner for vores kunder og skal være med til at udvikle både eksisterende og nye forretningsmuligheder.

02 Dine primære arbejdsopgaver

- ◆ Planlægning, koordinering og afvikling af events fra A-Z
- ◆ Salg af eventløsninger til nye og eksisterende kunder
- ◆ Udarbejdelse af tilbud, budgetter og præsentationer
- ◆ Rådgivning af kunder omkring eventløsninger, aktiviteter og oplevelsesdesign
- ◆ Forhandling med leverandører og samarbejdspartnere
- ◆ Indhentning og evaluering af tilbud samt optimering af indkøb
- ◆ Sikring af projektøkonomi, budgetopfølgning og lønsomhed
- ◆ Opbygning og vedligeholdelse af stærke kunderelationer
- ◆ Koordinering af logistik, bemanning og ressourcer før og under events
- ◆ Deltagelse i afvikling af events

03 Vi søger en eventprojektleder som

- ✓ Har erfaring med planlægning og afvikling af events
- ✓ Har dokumenteret erfaring med kundekontakt og salg
- ✓ Forstår sammenhængen mellem pris, kvalitet og indtjening
- ✓ Har erfaring med budgetter, tilbudsgivning og økonomisk opfølgning
- ✓ Er vant til at forhandle med leverandører og skabe fordelagtige aftaler
- ✓ Kan spotte mersalgsmuligheder og skabe værdi for både kunden og virksomheden
- ✓ Kommunikerer professionelt og tillidsvækkende med kunder og samarbejdspartnere
- ✓ Arbejder struktureret og har et stærkt kommercielt mindset
- ✓ Trives i en dynamisk hverdag med mange bolde i luften

04 Vi tilbyder

- ◆ En central rolle i en ambitiøs og voksende eventvirksomhed i vækst
- ◆ Mulighed for at arbejde med spændende nationale og internationale projekter
- ◆ Stor indflydelse på egne kunder og projekter
- ◆ Et stærkt team med passion for oplevelser, service og kvalitet
- ◆ Gode udviklingsmuligheder inden for både projektledelse og salg
- ◆ Attraktiv lønpakke efter kvalifikationer

05 Hvem lykkes i rollen?

Du er typen, der både kan stå foran kunden, forhandle med leverandøren og samtidig holde styr på budgettet. Du forstår, at succesfulde events skabes gennem stærke relationer, professionel projektstyring og sund forretning.

Du motiveres af at skabe gode kundeoplevelser – men også af at se, at projekterne er økonomisk bæredygtige.



— KARRIERE HOS K13 EVENTS

Ansøg nu

Send dit CV og din ansøgning til:

info@k13events.dk

Vi afholder samtaler løbende og ansætter, når vi har fundet den rette kandidat.
Vi glæder os til at høre fra dig.